

# TOP PRESS

---

**LIBERO MERCATO del 8 agosto 2007**

## **HERA E AEM-ASM SI SFIDANO A DUELLO PER L'UTILITY DI MANTOVA**

Il risiko dell'energia del Nord Italia si arricchisce di un nuovo duello che si giocherà tutto nella città di Mantova. In lizza per l'ex municipalizzata Tea Mantova la multi utility bolognese Hera e il polo lombardo formato da Aem-Asm. Infatti, oltre che contendersi l'iride, la newco nata dalla fusione tra Aem Torino e Amga Genova, le due società energetiche hanno messo gli occhi sull'azienda mantovana, presto sarà chiamata a scegliere con chi allearsi.

*LIBERO MERCATO 08 08 07 01*

**IL SOLE 24ORE del 8 agosto 2007**

## **DISTRIBUZIONE ELETTRICA, BOLZANO APRE AI COMUNI**

La Provincia autonoma di Bolzano ha definitivamente approvato il piano di distribuzione dell'energia. Ora si aspetta che si concludano le trattative con Enel per rilevare la rete («siamo d'accordo su tutto meno che sul prezzo», spiega l'assessore all'Energia, Michel Laimer), poi toccherà ai Comuni fare le proprie mosse. Già, perché la grande novità inserita nel piano di distribuzione è proprio il ruolo dei comuni: se lo vorranno, potranno rilevare la rete di distribuzione sul proprio territorio.

*IL SOLE 24ORE 08 08 07 01*

## **IRIDE ANCORA IN CERCA DI PARTNER**

È un complicato scacchiere quello sul quale si gioca la partita del futuro delle multiutility italiane. I giocatori iscritti sono parecchi e tutti piuttosto ambiziosi. Tra di essi c'è a buon diritto l'iride, la società nata dalla fusione tra la genovese Amga e l'Aem Torino, che sta vivendo un periodo decisivo per stringere alleanze. Una possibile strada corre verso Bologna, dove Hera si è candidata come uno dei possibili partner, nonostante resti ancora incerta se stringere un accordo con la romana Acea. Rimane aperta, al momento, anche l'opzione Enia, altra multiutility emiliana che ha recentemente debuttato in Borsa.

*IL SOLE 24ORE 08 08 07 01*

**BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI del 10 agosto 2007**

## **ELETTROGAS SCALA LA CLASSIFICA DEI DISTRIBUTORI**

*La società veneta del gas è oggi al 20° posto in Italia ma punta decisamente al 15°. Vuole sfruttare la nicchia di mercato che nel nord-est la rende complementare a Eni ed Edison*

Elettrogas ha tagliato il traguardo dei 400 milioni di metri cubi di gas metano distribuiti. E, nella classifica del 2006 dei competitor nazionali, si colloca al 20° posto per vendite all'ingrosso. La società, nata nel 2002 con 400.000 euro di capitale, è partecipata al 34% da Unindustria Padova e Assindustria Rovigo e per il rimanente 66% da Aps holding di Padova e Aim Spa di Vicenza.

*BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI 10 08 07 01*

**CORRIERE DELLA SERA DEL VENETO del 11 agosto 2007**

## **FUSIONE ACEGAS APS-APGA, I SINDACI : UNA SFIDA VINTA E FRIGO PUNTA AL NORDEST**

La fusione per incorporazione tra AcegasAps ed Apga sarà un buon affare per tutti. Tanto vituperato negli ultimi mesi, nato dopo oltre quattro anni di gestazione, lo scioglimento dell'ex municipalizzata della Saccisica

nella compagine societaria della società di servizi che fa capo a Padova e Trieste è stata valutata Politicamente «una sfida vinta» dai sindaci della zona di Piove di Sacco e dall'assessore comunale Mauro Bortoli, che ieri hanno fatto il punto dell'operazione a palazzo Moroni.

*CORRIERE DELLA SERA DEL VENETO 11 08 07 01*

**CORRIERE DELLA SERA del 12 agosto 2007**

### **“LA CONCORRENZA NELL’ELETTRICITA’? ANCORA AI BLOCCHI DI PARTENZA”**

*Pronti, via, il primo luglio è arrivato ma gli effetti della liberalizzazione del mercato elettrico non si sono visti. E' stata una falsa partenza?*

«Più che altro i nuovi attori sono ancora fermi ai blocchi, in attesa di conoscere il contenuto dei provvedimenti di legge che determineranno gli assetti del mercato. Penso che entro fine anno avremo un'idea più chiara e le vere offerte in concorrenza con l'Enel arriveranno».

*Eppure la scadenza del primo luglio era ampiamente nota . Che cosa è accaduto: intasamento legislativo, lobby al lavoro o tutte e due le cose?*

«Il disegno di legge Bersani è arrivato in Senato con grande anticipo, ma poi è stato necessario un decreto per rispettare la scadenza. Lobby al lavoro? C'è da aspettarselo su un tema così importante. Noi auspichiamo che quanto prima ci possa essere un quadro chiaro e trasparente» .

*CORRIERE DELLA SERA 12 08 07 01*

**LIBERO MERCATO del 18 agosto 2007**

### **ENRICO LETTA LANCIA LA SUPER-UTILITY DEL PD SETTEMBRE CALDO PER LE MUNICIPALIZZATE**

Riunire tutte le grandi municipalizzate del Nord in un unico soggetto. Questo il sogno del sottosegretario alla presidenza del Consiglio, Enrico Letta, che l'ha raccontato in un'intervista al Sole24ore. «Ho un sogno -ha spiegato- che alla fine di questa legislatura nasca un soggetto per unire le municipalizzate del Nord, quelle già oggetto di processo di fusione che si potrebbe chiamare magari Ans, Azienda Nord servizi, che dia servizi più efficienti e possa andare a conquistare mercati in Europa potendo trattare anche con russi e algerini».

*LIBERO MERCATO 18 08 07 01*

**IL GAZZETTINO del 19 agosto 2007**

### **ENERGIA ELETTRICA E GAS, ARRIVA E.ON VENDITA**

Ha acquisito Cigas di Cittadella ed Energycom della Bassa . E dal 1 luglio, da quando l'operazione è stata perfezionata, il gruppo Eon Vendita è un pericoloso concorrente di Aps e di altre utility presenti sul territorio padovano L'ultimo arrivato fornisce infatti gas ed energia elettrica a ventisei Comuni per un totale di circa 46 mila utenti . «Ma per noi è solo l'inizio - spiega l'amministratore delegato Massimo Bonato - perchè la provincia di Padova ci serve da apripista per entrare a tutti gli effetti nel mercato nazionale. Da un paio di mesi è stata liberalizzata la vendita anche alle famiglie ed è proprio a questa importante fascia di utenti che la società si rivolge offrendo prodotti nuovi. In sostanza, le famiglie potranno scegliere autonomamente da chi acquistare il gas e l'energia elettrica.

*IL GAZZETTINO 19 08 07 01*

**IL SOLE 24ORE del 19 agosto 2007**

### **«UNA SUPER-UTILITY DEL NORD-EST»**

L'aveva detto in sede di quotazione e continua a ripeterlo: AscoPiave intende crescere come soggetto leader nel mercato del gas ma non vuole certo fermarsi a questo ruolo. Per passare dalla parole ai fatti non c'è troppo tempo e Gildo Salton, 56 anni, presidente di AscoPiave, ha deciso di giocare d'anticipo e di muoversi su più fronti .

*Presidente avete chiuso una semestrale in leggera flessione nei ricavi, 183,8 milioni contro 188,3 di un anno fa: cosa succede?*

Nulla di preoccupante. C'è stato un inverno mite ed i consumi del gas sono sensibilmente calati. Tutto questo, ovviamente, si riflette subito nei bilanci. In realtà il calo avrebbe potuto pesare molto di più se noi nel frattempo non ci fossimo attrezzati per far fronte anche a situazioni di questo tipo .

*IL SOLE 24 ORE 19 08 07 01*

**IL PICCOLO del 23 agosto 2007**

### **ACEGAS APS ATTENDE RILASCI SU ENERGY**

Una decina di giorni per rilanciare le offerte e cercare di spuntarla nell'acquisizione del 49% di Estenergy, il braccio operativo di AcegasAps nella distribuzione e vendita di gas ed energia elettrica che conta su 260 mila clienti. I tempi per i quattro componenti della short-list definita qualche settimana fa – Gaz de France, Enel, i tedeschi di E.on e Ascopiave – sono dunque molto stretti.

*IL PICCOLO 23 08 07 01*

**BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI del 23 agosto 2007**

### **ANTITRUST, VIA LIBERA ALLA FUSIONE DI APGA IN ACEGAS APS**

L'antitrust italiano ha dato il via alla fusione per incorporazione di Apga (Azienda Piovese Gestione Acque) in Acegas-Aps. A seguito di tale fusione la società di multiutility attiva nelle province di Trieste e di Padova deterrà il 100% del patrimonio aziendale di Apga, società di diritto italiano attiva nella fornitura di servizi idrici nella provincia di Padova.

*BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI 23 08 07 01*

**IL GAZZETTINO del 24 agosto 2007**

### **GAS METANO, CAMBIA IL GESTORE E ARRIVANO 280 MILA EURO**

Si cambia gestore del gas metano e nelle casse del comune arrivano 280 mila euro l'anno. Per i cittadini allacci gratuiti e uno sportello all'interno del comune che evita il viaggio fino a Sandrigo per le varie operazioni.

*IL GAZZETTINO 24 08 07 01*

**BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI del 28 agosto 2007**

### **SU ESTENERGY L'AUT AUT DI SALTON**

“Se non riceveremo una promessa di matrimonio da Acegas abbandoneremo la gara per Estenergy”.

L'ultimatum giunge a F&M dal presidente di Ascopiave, Gildo Salton, nei gironi in cui il gruppo triestino ha deciso di portare ai tempi supplementari la gara per la cessione del 49% della controllata operativa nella distribuzione e vendita di gas ed energia elettrica.

*BLOOMBERG – FINANZA E MERCATI 28 08 07 01*

**GIORNALE DI BRESCIA del 28 agosto 2007**

### **LINEAGROUP, OCCHIO ALLA VALLECAMONICA**

Fabrizio Scuri non fa mistero e dice “nel mondo tutti parlano con tutti e non vedo perché noi non dovremmo guardare a nuove aggregazioni o collaborazioni”. E così – ma solo per guardare – Lineagroup, di cui il professionista bresciano è amministratore delegato, guarda alla Vallecamonica ed alle ipotesi di collaborazioni o aggregazioni con Vallecamonica Servizi.

*GIORNALE DI BRESCIA 28 08 07 01*